

labinf
sistemi

Gruppo Labinf



Mobile Computing

Le nuove tecnologie mobili offrono all'azienda e al suo personale libertà, flessibilità e la possibilità di lavorare in qualsiasi luogo, in qualsiasi momento e in qualsiasi modo. Queste tecnologie consentono di:

- *Aumentare la produttività*
- *Ridurre i tempi delle procedure operative*
- *Avere informazioni in tempo reale*
- *Reagire rapidamente con decisioni immediate*
- *Aumentare l'efficacia dei processi decisionali*
- *Eliminare i vincoli geografici*

Microsoft
CERTIFIED
Partner

Tutte le applicazioni aziendali possono essere rese fruibili attraverso tecnologie mobile, consentendo agli utenti di accedere in qualsiasi luogo a dati sempre aggiornati, migliorando la capacità di reazione sul campo alle esigenze dei clienti e aumentando la produttività.

La completa gamma di funzionalità, le svariate possibilità tecnologiche (Wi-Fi, Bluetooth, GPRS, Infrarossi, etc.), i metodi di identificazione dei prodotti (barcode, RFID) la possibilità di parametrizzazione, l'immediata messa a regime, l'assoluta sicurezza nella gestione dei dati e la flessibilità, rendono la soluzione di Mobility Labinf adatta per Aziende Private di qualsiasi dimensione.

MOBILE SFA SALES FORCE AUTOMATION

Sales Force Automation è la piattaforma interattiva modulare per la gestione ed il controllo in tempo reale della propria attività di vendita: chi sono i miei clienti? Cosa acquistano? Cosa gli vendo? Come lo vendo? Come si comporta la mia forza vendita? A queste domande va data una risposta sicura in tempi rapidi. Sales Force Automation è lo strumento di aiuto per chi, in Azienda, deve prendere decisioni, condividerle e monitorare i risultati e per chi ha il compito di attuare la vendita direttamente sul mercato.



Sales Force Automation (SFA) è la soluzione che consente alla forza vendite di rimanere connessa con l'azienda senza vincoli geografici: l'agente può effettuare l'ordine della merce direttamente dal cliente tramite connessione GPRS/UMTS, che gli consente di immettere nuovi ordini in tempo reale e di ricevere informazioni aggiornate.

Lo strumento impiegato è un palmare -cellulare.

SITUAZIONE CLIENTE

Questa funzione permette dall'Agente di avere la situazione completa del Cliente che sta visitando e più precisamente:

- Pagamenti scaduti
- Sintesi del materiale venduto
- Ordini bloccati
- Materiale ancora inevaso

ORDER ENTRY

Questa funzione viene utilizzata dall'Agente per l'inserimento di nuovi ordini . Può essere richiesto l'ultimo ordine del cliente e modificare le quantità / gli articoli inseriti / i prezzi / gli sconto etc....

In questa fase non è necessario che l'Agente sia collegato con la sede ma può operare in locale con il palmare/cellulare rendendo così più veloce l'attività di inserimento ordine.

TRASMISSIONE / RICEZIONE

Questa funzione attiva il collegamento tra il palmare/cellulare ed il front- end.

Permette di trasmettere gli ordini acquisiti e di ricevere gli aggiornamenti relativi alle anagrafiche clienti, articoli, listini, sconti, promozioni etc...) e le informazioni relative all'esito degli ordini trasmessi.

Labinf Sistemi S.r.l.

Sede: Santhià, C.so XXV Aprile, 56/a

Tel.: ++39 0161 928586

Fax: ++39 0161 928599

@-mail: infosistemi@labinf.it

<http://www.sistemi.labinf.it>

Filiale di Milano: tel.: ++39 02 82256300

Filiale di Padova: tel.: ++39 049 807868

